

panorama HISI

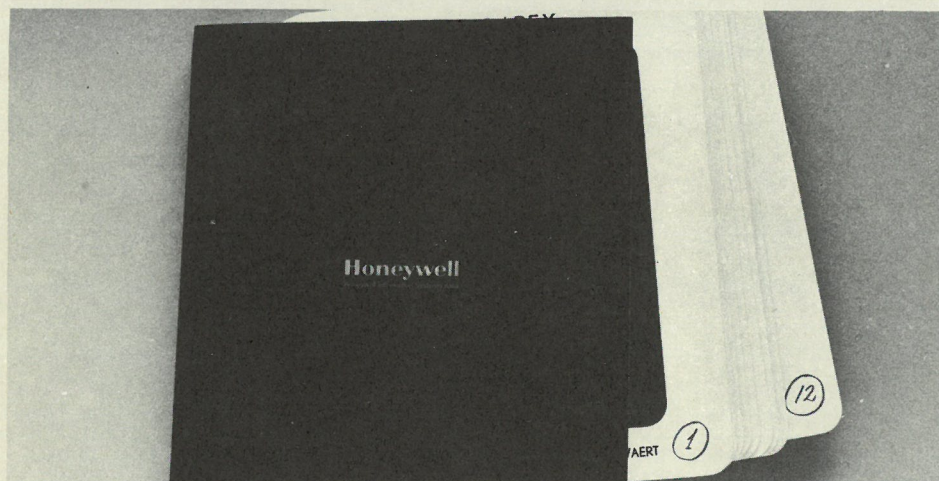
supplemento

2

PRESENTAZIONE DELLA SOCIETA'

E' stata realizzata la **Presentazione**

di **Prestigio della Società** su trasparenze a colori, per proiezione con lavagna luminosa.



La **Presentazione** è composta da 12 trasparenze numerate e raccolte in un contenitore.

Il messaggio che si vuole dare attraverso queste trasparenze è, in grandi linee: a) la Casa Madre; b) come si articola la HIS Italia, dalla storia, alla progettazione, alla produzione, al *marketing*; c) messaggio conclusivo e fatturato dal 1973 al 1977.

Di questa **Presentazione** sono state preparate due versioni, una in *lingua italiana* ed una in *lingua inglese*, che possono essere richieste all'**Ufficio Promozione**.

Costano L. 60.000 l'una.

Della versione in italiano ne è stata inviata una copia ad ogni Filiale.

BROCHURE DI PRESENTAZIONE DELLA SOCIETA'

Allo scopo di facilitare l'esposizione della **Presentazione** su trasparenze, si è provveduto a stampare una *brochure* di commen-

to, corredata di maggiori dettagli informativi sulla Società.

Il testo della *brochure* è in *italiano* ed accompagna la versione italiana delle trasparenze.

La *brochure* è stata concepita in modo tale

da poter modellare differenti tipi di presentazioni (più o meno approfondite), a seconda delle caratteristiche dell'uditorio.

Poiché è stata pensata come accompagnamento della **presentazione** su trasparenze, la *brochure* non è stata versata a magazzino, ma può essere richiesta direttamente all'**Ufficio Promozione**.

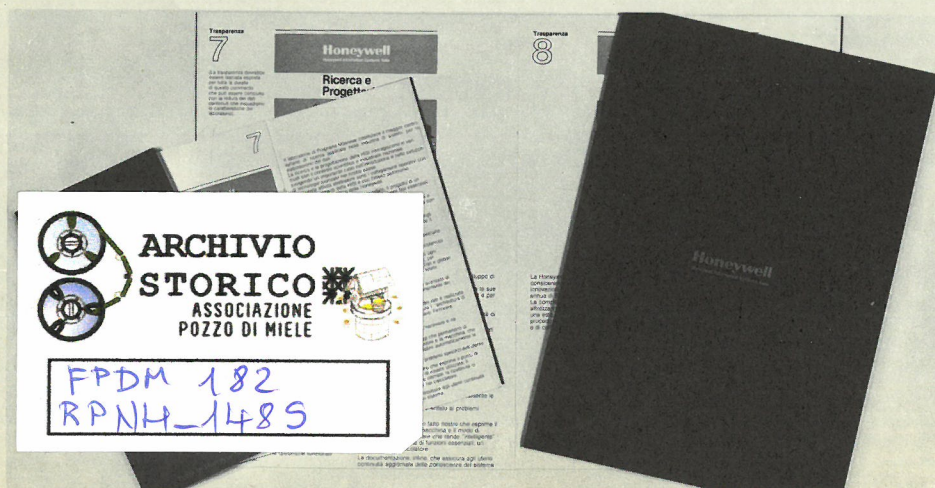
Una versione della **Presentazione** della Società in *brochure* è stata preparata in **formato tascabile** per un uso più diffuso.

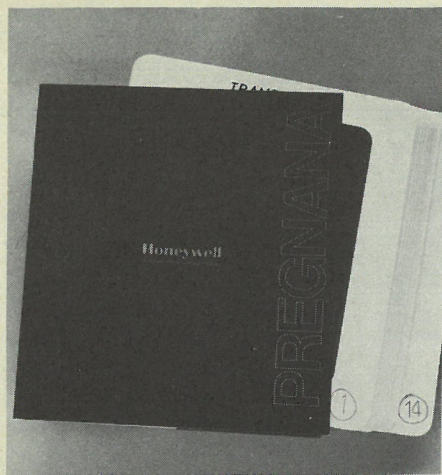
« **Tutta la Honeywell... in tasca** », questo il titolo della pubblicazione, riproduce integralmente la parte descrittiva e quella grafica della *brochure* di accompagnamento.

Può essere utilizzata (come materiale ausiliario dei commerciali) sia per una documentazione personale che come « biglietto di presentazione » verso il cliente, attraverso la sua diffusione.

La *brochure* tascabile è reperibile presso il magazzino di Borgolombardo al n. di codice

3920472 D





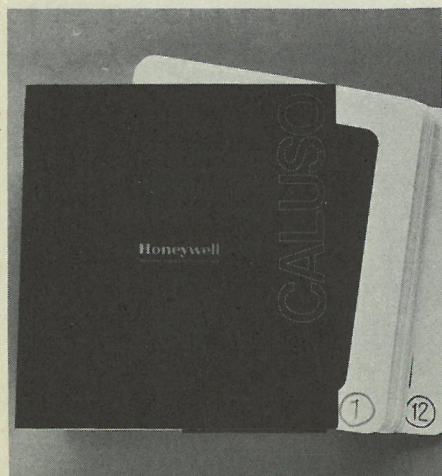
PRESENTAZIONE DI PREGNANA

Una dettagliata illustrazione del Centro di Ricerca e Progettazione di Pagnana è stata realizzata con un set di 12 trasparenze a colori.

Questa presentazione è disponibile nelle versioni in *lingua italiana* ed in *lingua inglese*.

L'insieme di trasparenze, che è raccolto in un contenitore, può essere ordinato all'**Ufficio Promozione**.

Ogni copia, in una lingua, costa L. 60.000.



PRESENTAZIONE DI CALUSO

Con quella di Società e quella del Centro di Pagnana, la presentazione degli Stabilimenti di Caluso forma una completa ed approfondita illustrazione della HISI.

Articolata in 12 trasparenze a colori, la presentazione (anch'essa realizzata in due versioni, *italiana ed inglese*), è confezionata in un contenitore che ricalca la linea grafica delle due precedenti presentazioni sopraesposte, ad indicare un'unitarietà di utilizzo e di immagine.

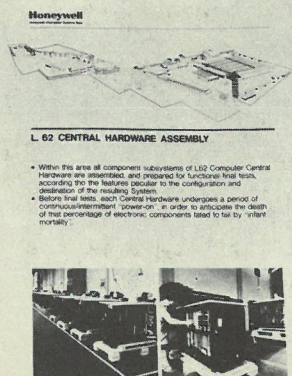
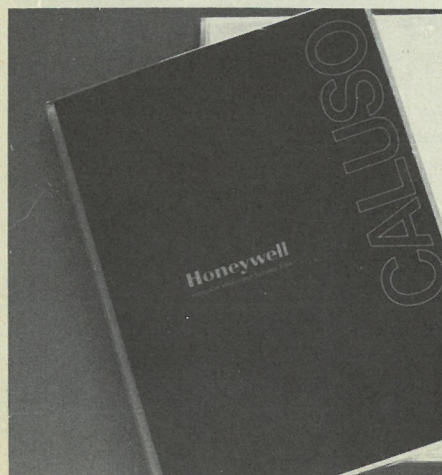
La presentazione, il cui costo per copia (in una lingua), è di L. 60.000, può essere richiesta all'**Ufficio Promozione**.



PRESENTAZIONE « FORMAZIONE »

Composta da 12 trasparenze a colori, questa presentazione illustra i supporti e le metodologie didattiche delle scuole HISI. La presentazione, che è stata preparata nella sola versione in *lingua italiana*, è stata concepita per uso esclusivo delle scuole di Milano e Roma.

Eventuali richieste vanno inoltrate alla **Sezione Formazione**, indirizzando le domande alla Signora Linda Borsani, Via Vida 11, Milano.



SEDICI QUADRI HONEYWELL

Una serie di **sedici fotografie a colori** formato 40 x 50, incollate su alluminio ed incorniciate in bianco, è stata realizzata per abbellire i muri di tutte le nostre sedi con immagini Honeywell.

I sedici soggetti riprodotti possono anche essere scelti singolarmente, facendo riferimento al numero affiancato alle fotografie nella pagina seguente.

Il costo di ogni **Quadro Honeywell** è di L. 20.000.

Le richieste vanno inoltrate all'**Ufficio Promozione**.



CARTELLONISTICA ITINERANTE DI CALUSO

Con l'intento di agevolare le frequenti visite presso gli Stabilimenti di Caluso, sono stati realizzati **27 cartelloni** formato 70x100, che descrivono altrettante aree operative di particolare interesse.

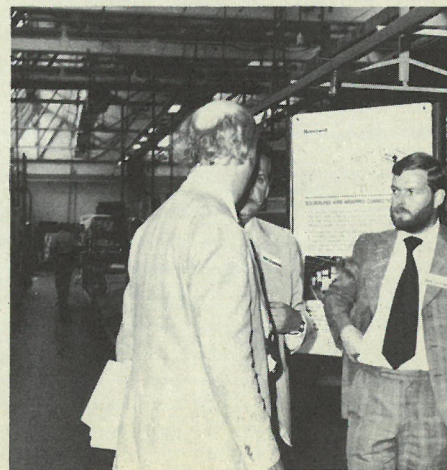
I 27 cartelloni, montati su piantane di colore rosso, sono già stati collocati nelle relative « stazioni » di lavoro, e, come mostra la foto, in basso a destra, sono già stati d'aiuto in recenti occasioni.

La prima serie di cartelloni è stata realizzata in *lingua inglese*; la versione in *lingua italiana* (in programma), verrà sistemata sul retro delle piantane già collocate.

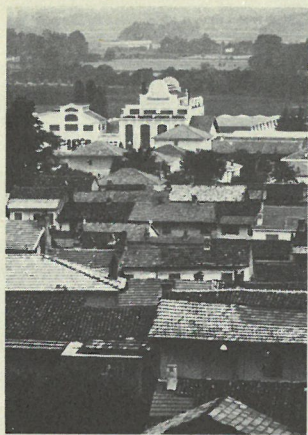
Al fine di rendere possibile una « visione » delle stazioni di lavoro senza essere negli stabilimenti, è stato realizzato un **raccogli-tore** (nella foto in basso a sinistra) dove sono stati riprodotti in formato UNI ed in ordine logico, i soggetti dei 27 cartelloni.

Ciascun raccogli-tore, per ora solo nella versione in *lingua inglese*, costa L. 40.000 e può essere richiesto all'**Ufficio Promozione**.

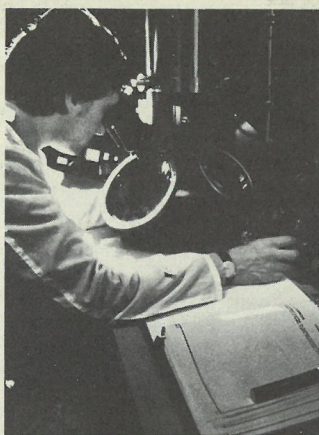
Come annunciato nel primo supplemento, è stato fatto un **disegno pilota** che raffigura la veduta aerea degli stabilimenti. Questo disegno è ora disponibile anche su alluminio e nelle dimensioni 100 x 200. Può essere richiesto all'**Ufficio Promozione** e costa L. 76.000.



1



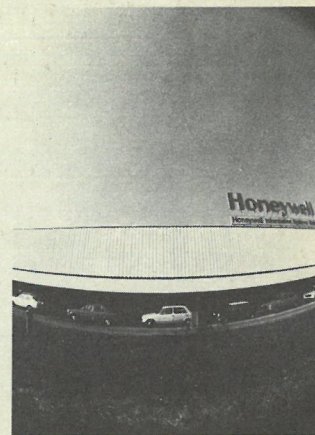
2



3



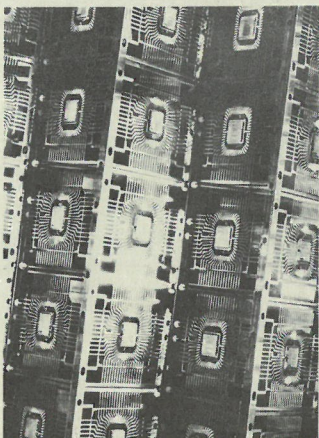
4



5



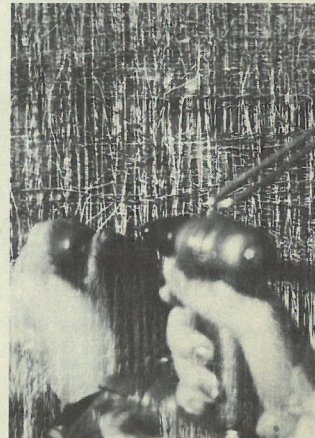
6



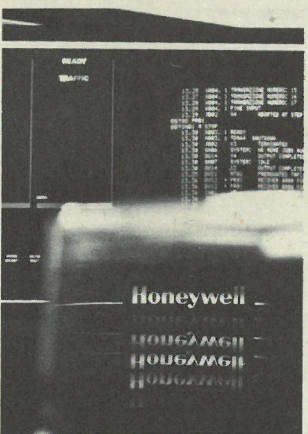
7



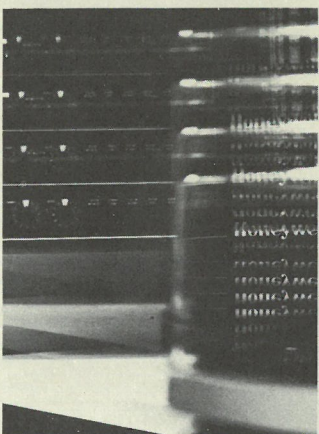
8



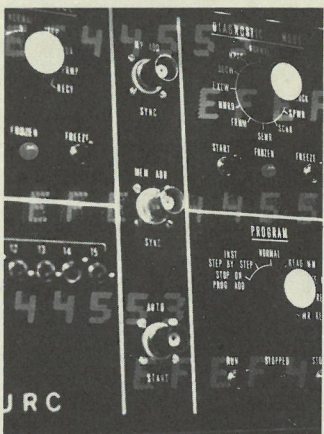
9



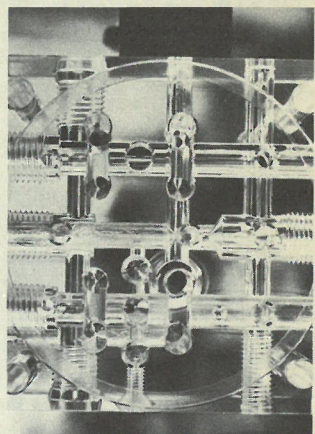
10



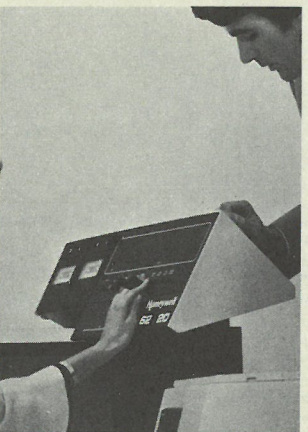
11



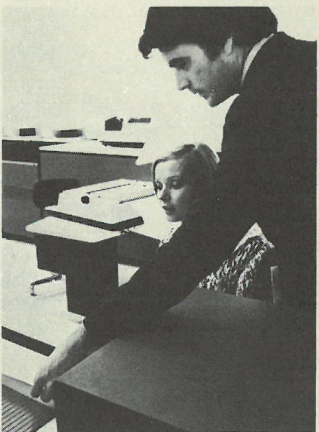
12



13



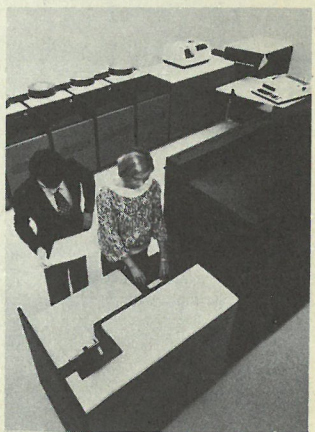
14

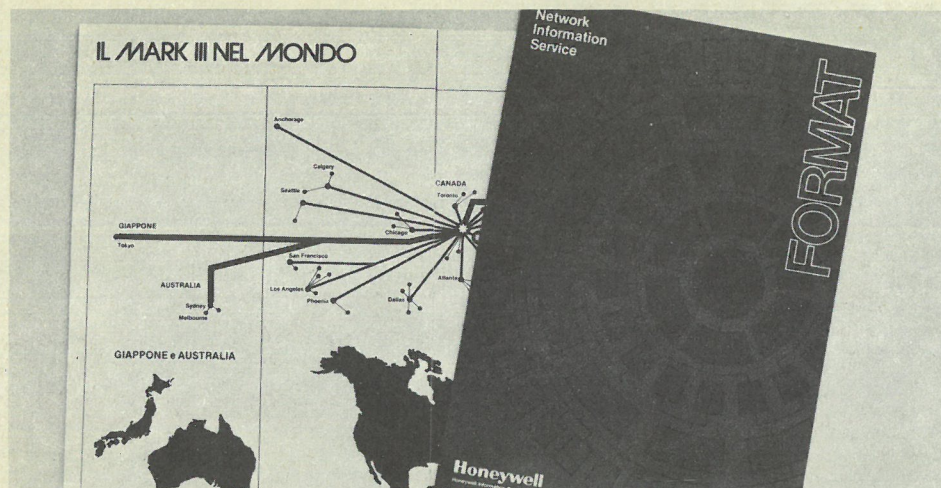


15



16



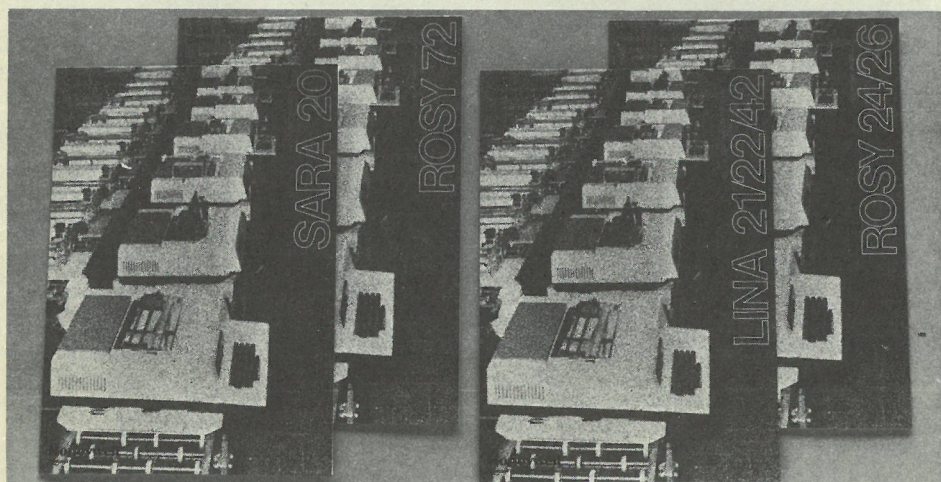


FORMAT

Un'applicazione del Mark III, il **Format**, consente la formulazione di mangimi composti che ottimizzano il costo di produzione in base alle richieste del cliente.

In collaborazione con il N.I.S. è stata realizzata una *brochure* su questa applicazione.

Questa pubblicazione non è disponibile al magazzino ma può essere richiesta direttamente al **N.I.S.**, indirizzando le domande al dr. Piero Padovan, Via Melchiorre Gioia 70, Milano.

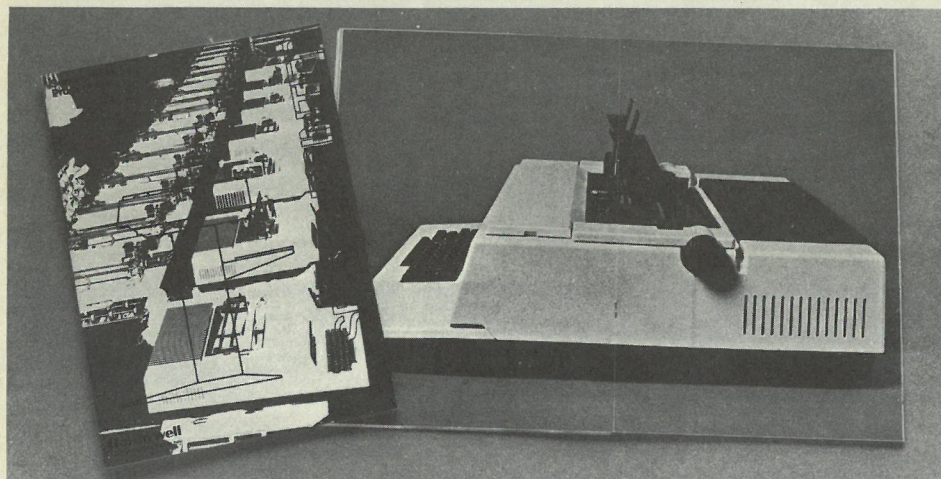


SERIAL PRINTER

I quattro pieghevoli promozionali dei quattro modelli di stampanti seriali annunciati sul supplemento n. 1 sono stati sostituiti da quelli raffigurati nella foto a sinistra.

La riedizione è stata compiuta per mettere in maggior rilievo il nome delle singole macchine sulle copertine dei pieghevoli. Le nuove pubblicazioni sono reperibili presso il **magazzino di Borgolombardo** con gli stessi n. di codice:

ROSY 24/26	3920457 G
ROSY 72	3920460 X
SARA 20	3920459 Z
LINA 21/21/42	3920458 V



SERIAL PRINTER

Con la collaborazione della Filiale OEM (come per i quattro pieghevoli promozionali sopra descritti), è stata realizzata una *brochure* di **presentazione generale** dei modelli di stampante che costituiscono la Serial Printer Product Line.

La pubblicazione è stata preparata in *lingua inglese*.

Non reperibile al magazzino, la *brochure* può essere direttamente richiesta alla **Filiale OEM**, indirizzando le domande al dr. Stefano Santucci, Via Vida 11, Milano.

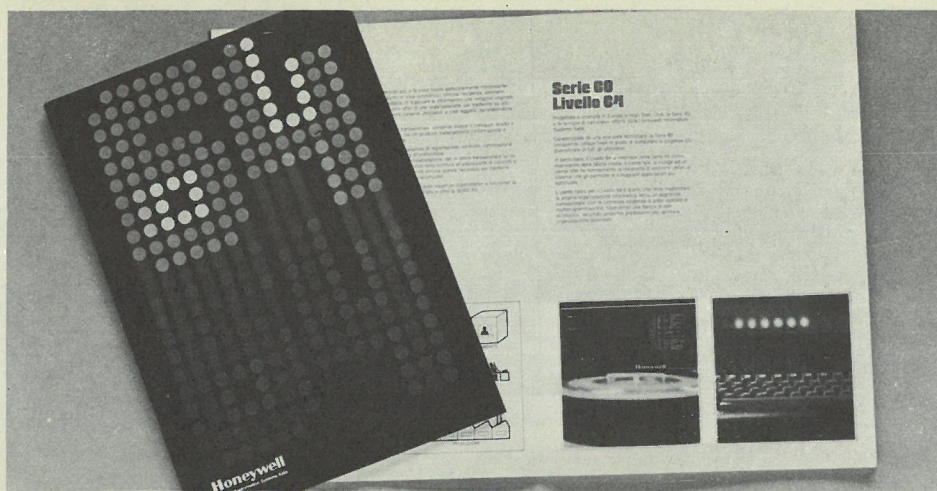


LIVELLO 66

In riferimento agli annunci dell'aprile di quest'anno, tra i quali quello che si riferiva al Livello 66, è stata realizzata una *brochure* in *lingua inglese* intitolata: « **Level 66 Multi-dimensional Processing Systems for Today's Business Needs** ».

Questa pubblicazione, attuata con la collaborazione dell'Ufficio Data Processing, può essere richiesta al **magazzino di Borgolombardo** al n. di codice:

3926748 G



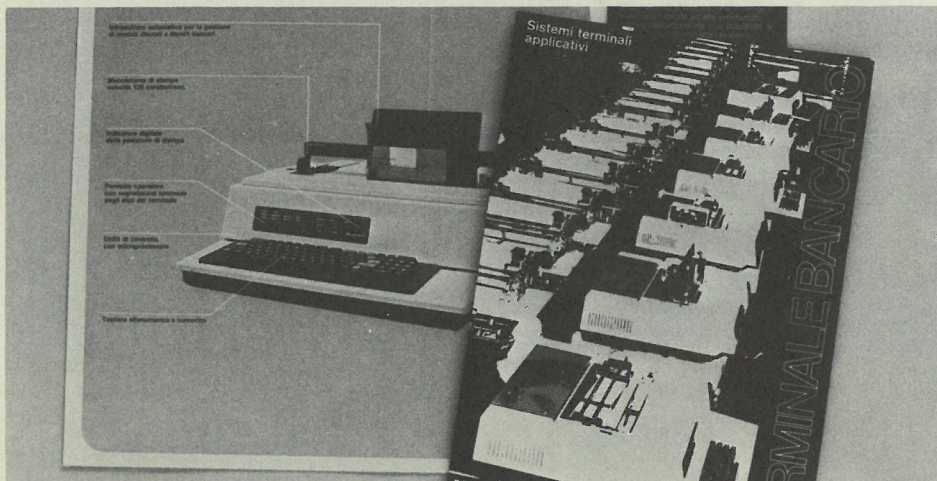
LIVELLO 64

Questa pubblicazione è la prima *brochure promozionale* di un prodotto preparata integralmente in Italia.

Non si tratta cioè — come per il passato —, di un sommario di informazioni tecniche (*summary description*), ma di una realizzazione che mette in risalto le funzionalità avanzate sia in termini di *hardware* che di *software* della macchina.

L'aspetto prettamente tecnico è affidato attualmente ad una serie di *product brief* che più avanti verranno ridisegnati in forma promozionale. Realizzata in collaborazione con la Direzione Pianificazione Operativa Marketing, questa *brochure*, in *lingua italiana*, è corredata di un servizio fotografico effettuato dall'Ufficio Promozione.

La pubblicazione è disponibile presso il **magazzino di Borgolombardo** al n. di codice: **3926471 F**



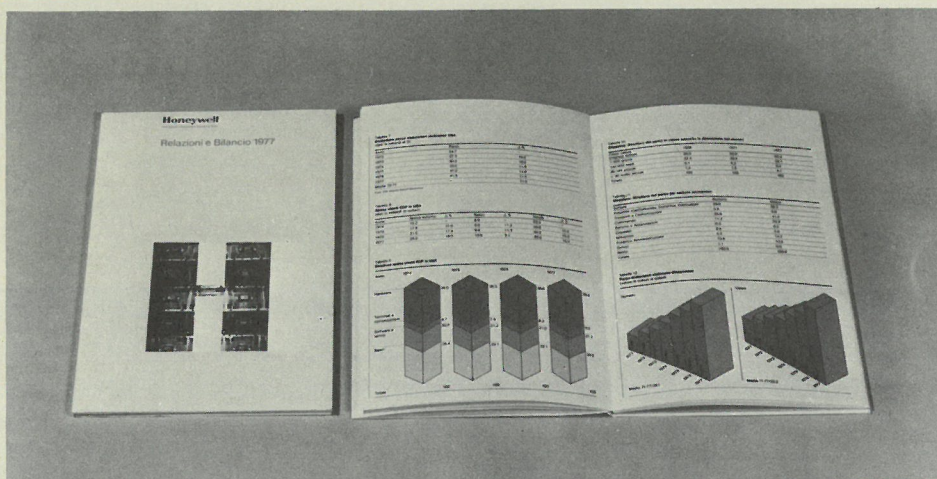
TERMINALE BANCARIO

Il terminale è derivato da un prodotto *standard* nel quale sono state inserite alcune modifiche relative alla testina di scrittura, all'unità di controllo, alle chiavi per la qualifica degli operatori e ad altri particolari ben sintetizzati in questo *pleghevole promozionale* in *lingua italiana*.

Il terminale è stato lanciato con una recente campagna pubblicitaria.

Il *pleghevole*, attuato in collaborazione con la Direzione Vendite Progetti Speciali, è a disposizione al **magazzino di Borgolombardo** al n. di codice:

3920466 D



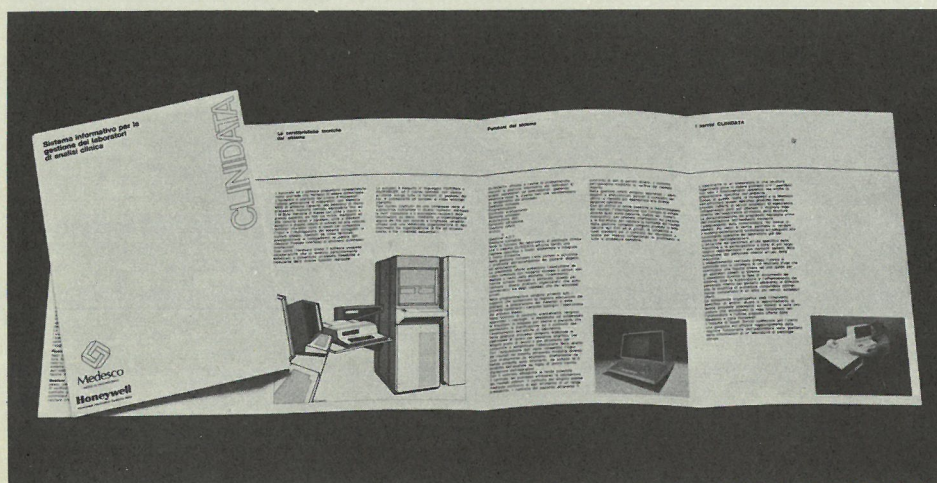
BILANCIO

E' stata distribuita la *brochure* di **Bilancio 1977** in numero di 2.200 copie con lettera di accompagnamento personalizzata a firma dell'Amministratore Delegato Ing. Carlo Peretti.

Questa spedizione è stata effettuata seguendo gli elenchi di distribuzione che le Filiali hanno fornito all'Ufficio Promozione. Altre copie sono state spedite alle Filiali per una diffusione diretta e personale.

Gli esemplari rimanenti dei 5.000 stampati sono stati versati al **magazzino di Borgolombardo**, dove possono essere richiesti al n. di codice:

3920391 Z/78



CLINIDATA

Fondamentalmente questa *brochure* può essere considerata come un documento di base ad uso dei funzionari commerciali specializzati alla vendita del Sistema Clinidata.

La pubblicazione è stata distribuita a oltre 1.000 congressisti che hanno partecipato in giugno al 28° Congresso Nazionale della Società Italiana di Patologia Clinica tenutosi a Sanremo.

Realizzata in collaborazione con la Direzione Vendite Nuovi Mercati e la Medesco Medical Engineering, la *brochure* illustra il Sistema Informativo Livello 6 per la Gestione dei Laboratori di Analisi Clinica.

E' reperibile presso il **magazzino di Borgolombardo** al n. di codice:

3920467 H



3920471 Y

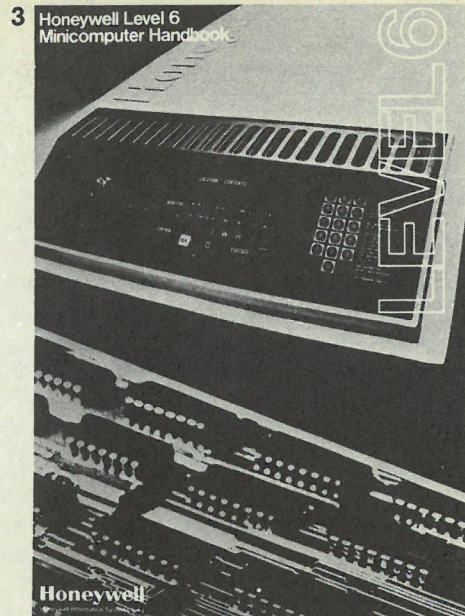
LIVELLO 6

Sono state realizzate due *brochure* promozionali (foto 1 e 2) in *lingua inglese* indirizzate all'uso sia di utenti «end-user» sia OEM. «New Modular Multifunctional software» e «14 Reasons to Consider Honeywell Level 6».



3920470 Z

Esse illustrano le particolarità *software* della Linea Livello 6. Con la collaborazione della Direzione Vendite Nuovi Mercati è stata stampata la *brochure* «Level 6 Minicomputer Hand-Book» (foto 3), in *lingua inglese*, che dà una de-



3926685 M

scrizione completa delle caratteristiche *hardware* e *software* della linea di prodotto. Le tre *brochure* sono reperibili al magazzino di Borgolombardo con i codici riportati sotto le foto.

STAMPONI PUBBLICITARI

Gli *stamponi* della campagna pubblicitaria **HISI 1978**, impressi su carta lucida, possono essere richiesti all'Ufficio **Promozione**. Nelle tre foto, da sinistra a destra, lo *stampone* della campagna pubblicitaria del Terminale Bancario (cm 21 x 29,7) realizzato in collaborazione con la Filiale Nuovi Mercati, ed i due della campagna su scala mondiale della famiglia delle stampanti seriali prodotti OEM realizzati in collaborazione con la Filiale Prodotti OEM. Lo *stampone in italiano* (21 x 29,7) riporta l'immagine che da settembre appare su «Elettronica Oggi», «Edp Notizie», «Informatica 70», «Il Mondo» ed «Espansione». Lo *stampone in inglese* (21 x 28) viene pubblicato da settembre per un anno su «Datamation».

Terminale bancario Honeywell:

**atteso
per la velocità operativa,
atteso per l'affidabilità,
atteso per il costo,
atteso per la compattezza..
Supera le attese.**

Questo è il nuovo sistema terminale bancario Honeywell. Progettato e realizzato qui in Italia, appositamente per le banche italiane. Prodotto con la tecnologia più avanzata, per dare più velocità, più automazione e più sicurezza all'informazione nella banca.

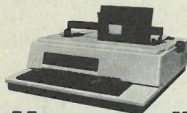
- Velocità di stampa 120 caratteri al secondo.

- Stampa su moduli continui, distanziati e librati bancari.

- Unità di controllo a microprocessore.

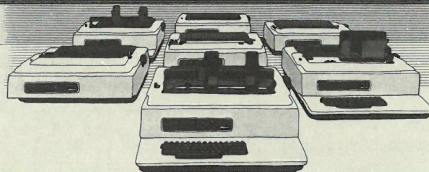
- Collegamento a elaboratori con velocità fino a 2400 baud.

Sistema terminale bancario Honeywell: più vicino alle esigenze, più vicino al problema, più vicino alla realtà operativa della banca.



Honeywell
Honeywell Information Systems Italia

20.000
ottime ragioni perchè la
Honeywell offra sul mercato OEM
la sua famiglia
di stampanti seriali



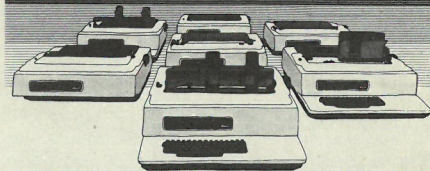
Sono oggi infatti 20.000 le stampanti a matrice prodotte e vendute dalla Honeywell Information Systems Italia negli Stati Uniti, in Europa e nel resto del mondo.

Stampanti interamente progettate e fabbricate in Italia che, per la modularità e il massimo numero di parti comuni, costituiscono realmente una famiglia. Stampanti offerte nel mercato OEM nazionale ed estero con caratteristiche di flessibilità e affidabilità.

Honeywell
Honeywell Information Systems Italia

Per maggiori informazioni: Franco OEM prodotti H.I.S.I. - Via Vida 11, Milano - Tel. (02) 264980-262620 Telex Milano 320084G

20,000
excellent reasons for
Honeywell Information Systems
Italia to put its range
of Matrix Serial Printers
on the OEM Market.



Today 20,000 of these printers have been built by H.I.S.I. and shipped to users in the USA, Europe, and the rest of the world.

These printers are 100% designed and manufactured in Italy as a true family using modular design concepts and common components.

For the OEM market this family of printers assures a high level of adaptability and reliability. The single model family of printers satisfies a wide variety of applications: System Consoles, Output Print-

ers, Teletypes, Terminals, Hard-Copy, etc. with printing speeds from 30 CPS (monodirectional) to 160 CPS (bidirectional in optimized mode).

A versatile range of options allows personalization of each model according to the needs of the application, giving the best cost-performance ratio. A range of printers designed and manufactured in Italy with fully modular design giving flexibility and reliability already proved by worldwide acceptance.

Honeywell
Honeywell Information Systems Italia

For worldwide cooperation with the regional offices of USA, Canada, Australia, Brazil please contact H.I.S.I. OEM Sales - Via Vida 11, Milano (Italy) - Telex Milano 320084G - Tel. (02) 264980-262620

AVVERTENZA

- Si prega di inoltrare ogni richiesta per iscritto, indicando il proprio Centro di Costo, sul quale verranno addebitati gli importi di ogni spedizione.
- Per le ordinazioni all'Ufficio Promozione, indirizzare le richieste alla Sig.na Raffaella Zambetti, Via Vida 11, Milano.
- Non sempre il materiale risulta immediatamente disponibile. Alcuni prodotti vengono duplicati su ordinazione, ed i tempi di consegna sono subordinati ai tempi tecnici di riproduzione.

Supplemento al N. 9 Settembre 1978 Direttore Responsabile: Roberto Carlo Monti